



## عقود النفط والغاز الجارية المتقدمة في الشرق الأوسط

**Duration:** 5 Days

**Language:** ar

**Course Code:** PO5 - 116

### Objective

عند الانتهاء من هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- فهم الأنواع المختلفة من عقود النفط والغاز في مرحلة الإنتاج الأولية.
- إتقان فن التفاوض وصياغة الشروط التعاقدية الأساسية
  - تطوير استراتيجيات لإدارة المخاطر بفعالية.
  - ضمان الامتثال للمتطلبات القانونية والتنظيمية.
  - تعلم أفضل الممارسات لإدارة العقود وإدارتها.

### Audience

تستهدف هذه الدورة:

- مديري العقود والمشرفين عليها
- المستشارين القانونيين والمحامين الداخليين
- المتخصصين في المشتريات وسلسلة التوريد
  - مديري المشاريع في قطاع النفط والغاز
  - مديري تطوير الأعمال

## Training Methodology

يعتمد هذا البرنامج على مجموعة متنوعة من أساليب التعلم للكبار لتعزيز الفهم والاستيعاب الكامل، بما في ذلك:

- محاضرات تفاعلية ومناقشات
- دراسات حالة واقعية وأمثلة
- مشاريع جماعية وتمارين تعاونية
- تدريب عملي باستخدام أدوات إدارة العقود

## Summary

يستعرض هذا الدورة الشاملة عقود النفط والغاز في مرحلة المنبع، متناولاً مختلف الاتفاقيات وشروطها الأساسية. سيكتسب المشاركون المهارات اللازمة للتعامل مع تعقيدات الالتزامات التعاقدية، وضمان الامتثال والإدارة الفعّالة للمخاطر. تستخدم الدورة أمثلة عملية ودراسات حالة لتوضيح أفضل الممارسات في التفاوض على العقود وصياغتها وإدارتها.

## Course Content & Outline

### Section 1: Introduction to Upstream Oil and Gas Contracts

- Overview of the upstream oil and gas industry
- Types of upstream contracts: Production Sharing Contracts, Exploration & Production Agreements, License Agreements
- Key legal and regulatory frameworks

### Section 2: Contract Negotiation and Drafting

- Techniques for Effective Negotiation
- Essential elements of contract drafting
- Understanding and drafting key clauses

### Section 3: Risk Management in Upstream Contracts

- Identifying and assessing contractual risks
  - Strategies for mitigating risks
- Compliance with environmental and safety regulations

### Section 4: Performance and Compliance Monitoring

- Tools and techniques for monitoring contract performance
  - Ensuring compliance with contractual obligations
  - Managing changes and amendments to contracts

### Section 5: Dispute Resolution and Contract Termination

- Common causes of disputes in upstream contracts
- Methods of dispute resolution: mediation, arbitration, litigation
  - Procedures for contract termination and closeout

### Section 6: Case Studies and Practical Applications

- Analysis of real-world upstream oil and gas contracts
  - Lessons learned from industry case studies
- Practical exercises in contract negotiation and drafting

## Certificate Description

Holistique Training عند إتمام هذه الدورة التدريبية بنجاح، سيحصل المشاركون على شهادة إتمام التدريب من (e-Certificate) وبالنسبة للذين يحضرون ويكملون الدورة التدريبية عبر الإنترنت، سيتم تزويدهم بشهادة إلكترونية من Holistique Training.

وخدمة اعتماد التطوير المهني (BAC) معتمدة من المجلس البريطاني للتقييم Holistique Training شهادات ISO 29993، ISO 21001 أو ISO 9001 كما أنها معتمدة وفق معايير (CPD) المستمر.

لهذه الدورة من خلال شهادتنا، وستظهر هذه النقاط على شهادة إتمام (CPD) يتم منح نقاط التطوير المهني المستمر واحدة عن كل ساعة CPD يتم منح نقطة CPD، ووفقاً لمعايير خدمة اعتماد Holistique Training التدريب من لأي دورة واحدة نقدمها حالياً CPD حضور في الدورة. ويمكن المطالبة بحد أقصى قدره 50 نقطة

## Related Articles



### Adapting to Change: Key Obstacles for Oil and Gas Companies

The oil and gas industry faces significant challenges, from environmental concerns to digital transformation. This blog explores the main obstacles and offers solutions to thrive amidst .transitions